

Führungskräftetrainings bei BXB

Folgende Seminare finden regelmäßig als offenes Seminar statt - sind aber auch als Inhouse-Training buchbar.



Wirkungsvoll führen

Leistungen steigern

Mitarbeiterführung lässt sich lernen: Wie müssen Sie Mitarbeiter steuern und führen, dass Sie gemeinsam mit Ihrem Team Ihren Beitrag zum Erreichen der Unternehmensziele leisten. Starten Sie von Anfang an richtig und entwickeln Sie Freude an Führungsaufgaben.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PQ-FUE_1_wirkungsvoll_fuehren.html

Stark führen im Vertrieb

wie Sie Ihre Verkäufer zu Spitzenleistungen bringen

Lernen Sie wie Sie hohe Spitzenleistungen und bessere Ergebnisse von Ihren Vertriebsmitarbeitern erreichen. In Zukunft finden im Vertriebsbereich Veränderungen statt. Beugen Sie vor und rüsten Sie sich für die Zukunft.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PQ-FUE_2_stark_fuehren_im_vertrieb.html

Visuelle Vertriebssteuerung

wie Sie tägliche Transparenz von Aufträgen, Terminen und Ressourcen bei Ihren Vertriebsprojekten erreichen

Wenn Kundenwünsche nicht erfüllt werden, weil gewünschte Bestellungen oder Liefertermine nicht realisiert werden, vergessen werden oder nur teilweise erfüllt werden, dann müssen die Ursachen nachhaltig abgestellt werden.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_9_Visuelle_Vertriebssteuerung.html

Jahreszielgespräche mit Vertriebsmitarbeitern führen

wie Sie Leistungen fordern und die Vertriebsmitarbeiter bis zu Zielerfüllung führen

Viele Verkäufer verlassen nur sehr ungerne ihre eigene Komfortzone. Um sie so zu steuern und zu führen, dass sie auch Leistungen in anderen Bereichen bringen, die sie nicht so gerne in Angriff nehmen, helfen Jahreszielgespräche.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PQ-FUE_7_jahreszielgespraeche_mit_Vertriebsmitarbeitern_fuehren.html

Mitarbeiterbeurteilung und Zielvereinbarungen mit Mitarbeitern

Wenn Sie Mitarbeiter fragen, welches Gespräch war für sie das wichtigste, dann kommt ganz klar die Aussage: Das Mitarbeiterbeurteilungsgespräch - mein Chef hatte Zeit, es war fair und zeigt mir Perspektiven im Unternehmen auf. Lernen Sie in diesem Seminar, welche Regeln zu beachten sind, damit es auch das beste Gespräch wird.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PQ_FUE_12_Mitarbeiterbeurteilung_und_Zielvereinbarungen.html

Führungskräftetrainings bei BXB

Folgende Seminare finden regelmäßig als offenes Seminar statt - sind aber auch als Inhouse-Training buchbar.



Teamleitung und Teamfähigkeit optimieren für Total Customer Care

Lernen Sie die wichtigsten Voraussetzungen und Erfolgsfaktoren der Teamarbeit kennen. Reibungsverluste vermeiden und Ergebnisse erfolgreich umsetzen, gelingt nur, wenn alle beteiligten Personen zielorientiert, kreativ und kooperativ zusammenwirken. In diesem Training werden praxisnahe Lösungen und Verhaltensweisen erarbeitet.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_4_Teamleitung_und_Teamfaehigkeit_optimieren_fuer_Total_Customer_Care.html

Schwierige Mitarbeitersituationen lösen

wie Sie wieder Umsatz mit verlorenen Kunden erzielen

Schwierige Führungssituationen kündigen sich selten an. Sie kommen unverhofft und müssen gut gemeistert werden. Lernen Sie in diesem Seminar solche Führungssituationen in Zukunft besser zu meistern.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_7_Schwierige_Mitarbeitersituationen_loesen.html

Lean Leadership - Basic

wie Sie Veränderungen aktiv gestalten und Spitzenergebnisse erreichen

Lean Leadership ist die Voraussetzung, die Unternehmen benötigen, wenn Sie Veränderungsprozesse anstreben, die auch praktiziert werden. Die exzellenten Ergebnisse von Lean Leadership werden zu einem starken Wettbewerbsvorteil Ihres Unternehmens.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_10_Lean_Leadership_Basic.html

Kata Coaching - Basic

täglich sich verbesserndes Lean Management

Tägliche Mitarbeiterqualifizierung ist die zentrale Führungsaufgabe eines Unternehmens. Wie Sie mit Hilfe des bewährten Managementsystems von Toyota den Weg zur Spitzenklasse gehen können, erfahren Sie in dieser Impulsveranstaltung.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-15_Kata_Coaching_Basic.html

Kata Coaching Vertrieb

wie Sie Verbesserungen im Vertrieb managen und eine hohe Nachhaltigkeit erreichen

Mit dem Kata Coaching gelingt es die kontinuierliche Weiterentwicklung von Verbesserungsprozessen voranzutreiben - bis zur Zielerreichung. Kata Coaching hilft den Führungskräften sich laufend weiterzuentwickeln trotz ihrem täglichen „fire Fighting“ mit zuviel Arbeit, mit zu wenig Zeit.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-16_Kata_Coaching_Vertrieb.html

Führungskräftetrainings bei BXB

Folgende Seminare finden regelmäßig als offenes Seminar statt - sind aber auch als Inhouse-Training buchbar.



Shopfloor Management

wirkungsvoll führen und steuern vor Ort, Geschäftsprozesse verbessern

Laufende Marktveränderungen und die Digitalisierung erfordern ein neues Führungsverständnis, das die Mitarbeiter in ihrer täglichen Arbeit im Erkennen der notwendigen Aktivitäten und dem Festlegen von Prioritäten nachhaltig unterstützt. Shopfloor ist dabei eine sinnvolle und wirksame Führungsarbeit vor Ort, die schnell, sichere Ergebnisse erzielt.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_8_Shopfloor_Management.html

Modernes Projektmanagement

wie Sie Projekte systematisch zum Erfolg führen

Effektives Projektmanagement wird immer wichtiger vor dem Hintergrund knapper Budgets, ausgelasteter Kapazitäten und hohem Termin- und Erfolgsdruck. In diesem Seminar lernen Sie die wichtigsten Methoden und Werkzeuge des Projektmanagements kennen und anwenden.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_5_Modernes_Projektmanagement.html