

Lean Management Seminare bei BXB

Folgende Seminare finden regelmäßig als offenes Seminar statt - sind aber auch als Inhouse-Training buchbar.



Lean Leadership - Basic

wie Sie Veränderungen aktiv gestalten und Spitzenergebnisse erreichen

Lean Leadership ist die Voraussetzung, die Unternehmen benötigen, wenn Sie Veränderungsprozesse anstreben, die auch praktiziert werden. Die exzellenten Ergebnisse von Lean Leadership werden zu einem starken Wettbewerbsvorteil Ihres Unternehmens.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_PT-FUE_10_Lean_Leadership_Basic.html

Lean Management Vertrieb:

Einführung schlanker Prozesse, Strukturen, Abläufe und wertschöpfender Prozesse im Vertrieb

Der heutige Veränderungsdruck im Vertrieb ist sehr hoch. Mit dieser Impulsveranstaltung haben Sie die Möglichkeit den Wandel einzuleiten und Ihre Situation systematisch zu analysieren und die Trends zu erkennen. Sie erhalten Vorgehensweisen und Instrumente an die Hand, um Ihren Vertrieb für die Zukunft fit zu machen, mit besonderen Fokus auf Prozesse, Abläufe, Strukturen sowie Lean Leadership im Vertrieb.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-6_Lean_Management_Vertrieb.html

5S Methode im Vertrieb

die Grundlagen verschwendungsfreier Prozesse zielorientiert praktizieren

Wettbewerber aus neuen Märkten sowie hoch effiziente Online-Märkte lassen Gewinne schrumpfen und nicht zuletzt verlangt die Führung des Vertriebsteams nach einem neuen Führungsstil, nach neuartigen Strukturen, Prozessen und Abläufen. Mit zeitgemäßen Lean Ansätzen den Wandel einleiten und den Kundenfokus steigern und Kundenbeziehungen reaktivieren.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-12_5S_Methode_im_Vertrieb.html

Lean Management Verwaltung:

Prozesse, Abläufe, Strukturen und Führung optimieren. Kosten reduzieren

Über 30 % der Arbeitszeit wird täglich in den Büros verschwendet. Zeit und Geld, das vergeudet wird und Potenzial, das verschwendet wird. Mit den richtigen Lean-Instrumenten können Sie dieses Potenzial strukturiert heben und die Qualität, Durchlaufzeiten und die Produktivität in allen Bürobereichen erheblich verbessern.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-8_Lean_Management_Verwaltung.html

5S im Office

die Erfolgsmethode, um Prozesse und Arbeitsumgebung zu optimieren

Ein besonderer Anwendungsbereich für 5S ist das Büro, die Verwaltung oder das Office. Eine in Deutschland durchgeführte Studie besagt, dass ca. 35 % Arbeitszeit im Bürobereich verschwendet wird. Die 5S-Einführung hat eine erhöhte Effektivität und schnellere Abwicklung von Prozessaktivitäten als Ergebnisse zur Folge.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-7_5S-im-Office.html

Lean Management Seminare bei BXB

Folgende Seminare finden regelmäßig als offenes Seminar statt - sind aber auch als Inhouse-Training buchbar.



Kata Coaching - Basic

täglich sich verbesserndes Lean Management

Tägliche Mitarbeiterqualifizierung ist die zentrale Führungsaufgabe eines Unternehmens. Wie Sie mit Hilfe des bewährten Managementsystems von Toyota den Weg zur Spitzenklasse gehen können, erfahren Sie in dieser Impulsveranstaltung.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-15_Kata_Coaching_Basic.html

Kata Coaching Vertrieb

wie Sie Verbesserungen im Vertrieb managen und eine hohe Nachhaltigkeit erreichen

Mit dem Kata Coaching gelingt es die kontinuierliche Weiterentwicklung von Verbesserungsprozessen voranzutreiben - bis zur Zielerreichung. Kata Coaching hilft den Führungskräften sich laufend weiterzuentwickeln trotz ihrem täglichen „fire Fighting“ mit zuviel Arbeit, mit zu wenig Zeit.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-16_Kata_Coaching_Vertrieb.html

Der verkaufsstarke Innendienst

wie Sie Ihren Innendienst als weiteren Vertriebskanal nutzen

In der heutigen wirtschaftlichen Situation muss sich das Aufgabenspektrum des Innendienstes so gravierend ändern, dass er zu einer wesentlichen Unterstützung des Außendienstes wird. Wir zeigen Ihnen in dieser Impulsveranstaltung wie Sie die ungenutzten Ressourcen des Innendienstes gezielt nutzen, den Außendienst entlasten, beide Bereiche zu einem schlagkräftigen Sales-Team zusammenführen und kurzfristig mehr verkaufen.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_BQ-9_der_verkaufsstarke_innendienst.html

Die SWOT-Analyse in der Praxis

Stärken, Schwächen, Chancen, Risiken Ihres Unternehmens

Die SWOT-Analyse ist immer noch die wirkungsvollste Methode, um eine Unternehmensstrategie aufzubauen. Richtig durchgeführt, bietet sie eine gute Grundlage, um das Unternehmen für die nächsten Jahre auszurichten. Lernen Sie in diesem Seminar SWOT für Ihr Unternehmen zu nutzen.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-9_Die_SWOT-Analyse_in_der_Praxis.html

A3-Problemlösung in allen Ebenen einführen

wie Sie ein Umfeld der kontinuierlichen Verbesserung und Problemlösung schaffen

Lernen Sie in diesem Seminar ein Umfeld zu schaffen, wo Probleme eigenständig erkannt und Lösungen entwickelt werden - und das nicht nur auf der Führungsebene, sondern auch auf der Mitarbeiterebene.

http://www.bxb.de/seminare/seminar_LM-13_A3-Problemloesung_in_allen_Ebenen_einfuehren.html