



## Angebote erfolgreich nachfassen

mehr Aufträge, mehr Umsatz, mehr Profit

Im heutigen Wirtschaftsalltag ist der Wettbewerb schnelllebig und preissensitiv wie nie zuvor. Es regiert das Diktat des Marktes.

Täglich werden weltweit Millionen an Gewinnen verschenkt, weil Verkäufer zu wenig von Verhandlungsgeschick und Preisverhandlung verstehen. In den vergangenen Jahren ist das Feilschen wieder modern geworden.

Wenn Sie sich heute mit Unternehmen unterhalten, werden Sie feststellen, dass in fast allen Branchen von einem harten Preiskampf, ja sogar von einem mörderischen Preisdruck gesprochen wird.

Mit diesem Seminar wenden wir uns an alle, die Ihr Angebot und „Ihren“ Preis verhandeln und durchsetzen wollen.

### Ihr Nutzen

Sie erhalten klare und eindeutige Hilfen für die tägliche Angebotspraxis und

- fassen erfolgreich Angebote nach
- wenden gezielt Verhandlungstechniken an
- setzen Angebotspreise mehr in der Verhandlung durch
- erhalten mehr Aufträge, mehr Umsatz und mehr Profit

### Themenschwerpunkte

- Das Angebot mit System am Telefon präsentieren und Kunden begeistern
- Angebotsgespräche erfolgsorientiert steuern
- Die Verhandlung professionell vorbereiten
- Angebote telefonisch nachfassen
- Umgang mit harten Kalkulatoren und Zockern
- Einwände und Vorwände erkennen und diese in Kaufsignale verwandeln
- Hohe Preise durchsetzen
- Den Auftrag holen

### Zielgruppe

Mitarbeiter aus Innen- und Außendienst, Vertriebsmitarbeiter, Key-Account-Manager, die sich in Verhandlungs- und Abschlusssituationen befinden

### Termine und Orte

25.11.2019 - Niedernhausen (FFM)  
28.04.2020 - Niedernhausen (FFM)  
19.11.2020 - Niedernhausen (FFM)

Auch firmenintern buchbar!

### Dauer

9.30 Uhr - 17.00 Uhr

### Investition

€ 550,00 + MwSt. In der Investition enthalten: Tagungsunterlagen, Pausengetränke, Mittagessen (ab 2020: € 650,00 + MwSt.)

Seminar-Nr. PTTEL-2

# Anmeldung

**Fax: 0 61 05 / 60 75**

**eMail: info@bxb.de**

**www.bxb.de**

**BXB Management der Wirtschaft GmbH**  
**Farmstraße 16 - 18**  
**64546 Mörfelden- Walldorf**

## Angebote erfolgreich nachfassen - mehr Aufträge, mehr Umsatz, mehr Profit - PT-TEL-2

### Veranstaltungsort und Termine

25.11.2019 - H+ Hotel Wiesbaden, Zum Grauen Stein 1, 65527 Niedernhausen (FFM)

28.04.2020 - H+ Hotel Wiesbaden, Zum Grauen Stein 1, 65527 Niedernhausen (FFM)

19.11.2020 - H+ Hotel Wiesbaden, Zum Grauen Stein 1, 65527 Niedernhausen (FFM)

### Hotelreservierung

BXB reserviert für Sie gerne ein Einzelzimmer mit Frühstück. Die Hotelkosten bezahlen Sie bitte direkt am Abreisetag im Hotel.

### Zum Seminar melde ich folgende Personen verbindlich

**an:**

Übernachtung vom Vortage an

Name / Vorname / Position	Termin	<input type="checkbox"/> ja	<input type="checkbox"/> während der Seminardauer	<input type="checkbox"/> keine
Name / Vorname / Position	Termin	<input type="checkbox"/> ja	<input type="checkbox"/> während der Seminardauer	<input type="checkbox"/> keine
Name / Vorname / Position	Termin	<input type="checkbox"/> ja	<input type="checkbox"/> während der Seminardauer	<input type="checkbox"/> keine
Name / Vorname / Position	Termin	<input type="checkbox"/> ja	<input type="checkbox"/> während der Seminardauer	<input type="checkbox"/> keine

Firma / Abteilung

Name / Vorname

Straße / Nr.

PLZ / Ort

Telefon / Durchwahl

Telefax

eMail

Ort / Datum

Unterschrift

### Auszug aus den Allgemeinen Geschäftsbedingungen der BXB Managementzentrum der Wirtschaft GmbH

#### Rücktrittsregelung

Falls Sie den bestätigten Seminarplatz nicht einnehmen können, ist die BXB Managementzentrum der Wirtschaft GmbH unverzüglich zu benachrichtigen.

Dafür gelten für die Halbtagsveranstaltungen folgende Regelungen: Für Stornierungen oder Verschiebungen bis 14 Tage vor Seminarbeginn berechnen wir eine Bearbeitungsgebühr von 95 € zzgl. der gesetzlichen MwSt. pro Teilnehmer. Bei späteren Absagen oder bei Nichterscheinen ist die volle Teilnehmergebühr fällig. Für die 1-tägigen oder mehrtägigen offenen Seminaren gelten folgende Rücktrittsgebühren: bis 6 Wochen vor Seminarbeginn 20 %, bis 4 Wochen vor Seminarbeginn 40 %, bis 3 Wochen vor Seminarbeginn 60 %, bis 2 Wochen vor Seminarbeginn 80 %, innerhalb der letzten beiden Wochen vor Seminarbeginn 100 % der Gesamtinvestition. Ersatzteilnehmer können selbstverständlich genannt werden. Für die Ausbildungsprogramme gelten folgende Rücktrittsgebühren: bis 3 Wochen vor Beginn 25 %, innerhalb der letzten 3 Wochen vor Beginn 100 % der Gesamtinvestition. Es gilt immer der erste Termin. Sollten Sie während des Seminars oder des Ausbildungsprogramms aus besonderen Gründen die Teilnahme abbrechen, besteht kein Recht auf Gutschrift oder Rückzahlung.

#### Gerichtsstand

Als Gerichtsstand wird Darmstadt vereinbart. Alle Änderungen oder Abweichungen müssen schriftlich erfolgen.